



2010

Formación

PARA LA CREACIÓN
DE EMPRESAS EN
NAVARRA

NAFARROAN
ENPRESAK
SORTZEKO

Prestakuntza

Cofinanciado por / Baterako finantziakoa:



Fondo Social Europeo

"El FSE invierte en tu futuro"

Organiza / Antolatzailea:

RED DE APOYO A LA
CREACIÓN Y CONSOLIDACIÓN
DE LA EMPRESA NAVARRA

formación/prestakuntza 2010

CAPACITACIÓN DE LA PERSONA

Monográfico: El papel del gerente en una empresa innovadora*

Identificar las funciones y competencias que debe tener el gerente de una empresa innovadora. Aprender a realizar una buena gestión y dirección de la empresa. Conocer herramientas y recursos para la gestión empresarial. Aprender y reconocer la presencia de comportamientos emprendedores de éxito y establecer prioridades y áreas de mejora.

- 23 y 25 de Febrero y 2 y 4 de Marzo. Horario de 16:00 a 19:00. CEIN

Networking: La importancia de tener una buena red de contactos empresariales

Tener constancia de la importancia de los contactos en el mundo empresarial. Conocer distintos tipos de contactos. Saber clasificarlos según su importancia para la empresa. Elaborar un plan de acción.

- 9 de Marzo. Horario de 16:00 a 19:00. CEIN

La importancia de la persona en el éxito de la empresa

Aprender y reconocer la presencia de comportamientos emprendedores de éxito y establecer prioridades y áreas de mejora.

- 11 de Mayo / 19 de Octubre. Horario de 9:30 a 14:30. Cámara Navarra

La planificación como factor de éxito de mi empresa

Constar la importancia de la planificación y fijación de metas para el éxito de la empresa. Identificar hábitos y herramientas que ayudan a desarrollar estos comportamientos. Elaborar un plan de acción para desarrollar estos comportamientos.

- 25 de Mayo. Horario de 9:00 a 15:00. CEIN

Seminario práctico: La relación con mis socios/as

Conocer pautas básicas para una buena gestión entre socios. Constar la importancia de la relación entre socios para el éxito de la empresa. Conocer la experiencia en este ámbito de personas que ya han vivido el proceso de creación de empresas.

- 27 de Mayo. Horario de 16:00 a 19:00. CEIN

Cómo desarrollar mis habilidades de persuasión y venta

Identificar la importancia del desarrollo de la habilidad de persuasión y venta. Identificar la meta a perseguir. Elaborar un plan de acción individual.

- 21 y 23 de Septiembre. Horario de 16:00 a 19:00. CEIN

Capacidades emprendedoras

Dotar de herramientas para detectar y mejorar las capacidades y habilidades emprendedoras.

- 25, 26 y 27 de Octubre. Horario de 16:30 a 19:30. Fundación Gaztelan

PERTSONA TREBATZEA

Monografikoa: Gerentearen eginkizuna enpresa berritzaile batean*

Enpresa berritzaile bateko gerenteari bete behar dituen eginkizunak eta izan behar dituen gaitasunak identifikatu. Enpresaren kudeaketa eta zuzendaritza-lan ona egiten ikasi. Enpresa-kudeaketarako tresnak eta baliabideak ezagutu. Portaera ekintzaile arrakastatsua ikasi eta horiek daudela antzeman, eta lehentasunak eta hobetu beharrekoak ezarri.

- Otsailaren 23a eta 25a, eta martxoaren 2a eta 4a. Orduetgia: 16:00etatik 19:00etara. CEIN

Networking (sareen kudeaketa): Enpresaburuen harreman sare on bat edukitzeak duen garrantzia

Enpresaburuen artean harremanak edukitzeak duen garrantzia jabetu. Harreman motak ezagutu. Enpresarendako duen garrantziaren arabera sailkatzen jakin. Ekintza-plana landu.

- Martxoaren 9a Orduetgia: 16:00etatik 19:00etara. CEIN

Pertsonak enpresaren arrakastan duen garrantzia

Portaera ekintzaile arrakastatsua ikasi eta horiek daudela antzeman, eta lehentasunak eta hobetu beharrekoak ezarri.

- Maiatzaren 11a/Urriaren 19a. Orduetgia: 9:30etik 14:30era. Nafarroako Ganbera

Plangintza; nire enpresaren arrakastarako gakoa

Plangintzak duen garrantzia egiaztatu, eta helburuak finkatu, enpresak arrakasta izan dezan. Portaera horiek garatzen lagunduko duten ohiturak eta tresnak identifikatu. Ekintza-plan bat landu, portaera horiek garatze aldera.

- Maiatzaren 25a. Orduetgia: 9:00etatik 15:00etara. CEIN

Mintegi praktikoa: Nire bazkideekiko harremana

Bazkideen artean kudeaketa on bat garatzeko oinarriko ereduak ezagutu. Bazkideen arteko harremanak duen garrantzia enpresaren arrakastari begira. Enpresa sortzeko bidea egina duten pertsonen arlo horretan duten eskarmentua ezagutu.

- Maiatzaren 27a. Orduetgia: 16:00etatik 19:00etara. CEIN

Nola garatu pertsuasio eta salmentarako nire gaitasunak

Pertsuasio eta salmentarako trebetasuna garatzeak duen garrantzia identifikatu. Lortu beharreko helburua identifikatu. Banakako ekintza-plana landu.

- Irailaren 21a eta 23a. Orduetgia: 16:00etatik 19:00etara. CEIN

Ekintzaile izateko gaitasunak

Ekintzaile izateko gaitasunak eta trebetasunak antzeman eta hobetzeko tresnak eman.

- Urriaren 25a, 26a eta 27a. Orduetgia: 16:30etik 19:30era. Gaztelan Fundazioa

IDEA/INNOVACIÓN

Cómo protejo mi idea: Patentes y Marcas

Conocer las distintas opciones legales para proteger la empresa frente a la competencia.

- 16 de Febrero. Horario de 16:00 a 19:00. CEIN

Cómo innovar en mi empresa

Constatar la importancia de la innovación para la supervivencia de la empresa. Aprender a identificar hábitos que permitan ser más innovador/a. Aplicar técnicas de creatividad a mi proyecto. Elaborar un plan de acción. Horario de 16:00 a 19:00. ⁽¹⁾ Horario de 9:30 a 12:30 CEIN

2	Febrero
23	Marzo
25	Mayo
30 y 31	Agosto ⁽¹⁾
14	Octubre

Maduración de ideas de negocio

Aprender a analizar, valorar e investigar la idea de negocio para convertirla en un proyecto de empresa adecuado al mercado.

- 17, 18 y 19 de Mayo. Horario de 16:30 a 19:30. Fundación Gaztelan

Emprende Innovando

Identificar los distintos tipos y focos de innovación para aplicarlos al proyecto empresarial.

- 2 de Junio. Horario de 8:30 a 14:30. CEIN

MARKETING Y VENTAS

Monográfico: Marketing estratégico y operativo para proyectos innovadores *

Aprender a realizar una reflexión estratégica de la empresa que ayude a posicionarla en el mercado. Aprender a definir las políticas del marketing y a realizar una previsión de ventas.

- 19, 21, 26 y 28 de Enero. Horario de 16:00 a 19:00. CEIN

Plan de Comunicación: Cómo sorprender a mis clientes

Adquirir unos conocimientos teóricos básicos sobre el plan de comunicación y realizar un ejercicio de análisis del plan que mejor se adecua a la empresa.

- 9 y 11 de Febrero. Horario de 16:00 a 19:00. CEIN

Seminario práctico: Cómo conseguir mi primer cliente

Conocer pautas básicas para la captación de clientes. Conocer la experiencia emprendedora en esta temática de otras personas que ya han vivido el proceso de creación de empresas. Conocer personas en diferentes momentos del proceso de constitución de una empresa.

- 25 de Marzo. Horario de 16:00 a 19:00. CEIN

Encuentra tu hueco en el mercado

Aprender a realizar una primera reflexión estratégica de la empresa que ayude a posicionarse en el mercado.

- 13 y 15 de Abril. Horario de 16:00 a 19:00. CEIN

Claves para vender: El éxito de mi negocio

Adquirir conocimiento de las herramientas para vender de manera eficaz y perder miedo a la competencia, viendo en ésta una oportunidad de mejora. La actividad formativa se completaría con sesiones de tutoría individualizada una vez se haya creado la empresa (bolsa de 4 horas por empresa).

- 20 y 21 de Abril / 28 y 29 de Octubre. Horario de 9:30 a 14:30. Cámara Navarra

IDEIA/BERRIKUNTZA

Nola babestuko dut nire ideia: patenteak eta markak

Enpresa lehiakideetatik babesteko dauden aukera legalak ezagutu.

- Otsailaren 16a. Ordutegia: 16:00etatik 19:00etara. CEIN

Nola heldu berrikuntzari nire enpresan.

Berritzeak enpresak irauteko duen garrantziaz jabetu. Berritzaileago izaten lagunduko duten ohiturak identifikatzen ikasi. Nire proiektuari sormenezko teknikak aplikatu. Ekintza-plana landu. CEIN. Ordutegia: 16:00etatik 19:00etara. ⁽¹⁾ Ordutegia: 9:30etik 12:30era.

Otsailaren 2a
Martxoaren 23a
Maiatzaren 25a
Abuztuaren ⁽¹⁾ 30a eta 31a
Urriaren 14a

Negoio-ideiak ontzea

Negoio-idea analizatzen, baloratzen eta ikertzen ikasi, merkatuarekin bat etorriko den enpresa-proiektu bihurtze aldera.

- Maiatzaren 17a, 18a eta 19a. Ordutegia: 16:30etik 19:30era. Gaztelan Fundazioa

Izan ekintzailea berrikuntza sustatuz

Berrikuntza mota eta guneak identifikatu, enpresa-proiektuan aplikatze aldera.

- Ekainaren 2a. Ordutegia: 8:30etik 14:30era. CEIN

MARKETINA ETA SALMENTAK

Monografikoa: Proiektu berritzaileetarako marketin estrategikoa eta operatiboa *

Enpresa merkatuan kokatzen lagunduko duen enpresari buruzko hausnarketa estrategikoa egiten ikasi. Marketin-politikak zehazten eta salmenten aurreikuspena egiten ikasi.

- Urtarrilaren 19a, 21a, 26a eta 28a. Ordutegia: 16:00etatik 19:00etara. CEIN

Komunikazio-plana: Nola harrituko ditut nire bezeroak?

Komunikazio-planaren inguruko oinarriko ezagutza teorikoak lortu, eta enpresara hobekien egokituko den planari buruzko analisi-ariketa egin.

- Otsailaren 9a eta 11a. Ordutegia: 16:00etatik 19:00etara. CEIN

Mintegi praktikoa: Nola lortu nire lehen bezeroa

Bezeroak lortzeko oinarriko jarraibideak ezagutu. Enpresa sortzeko bidea egin duten pertsonen enpresa-ekimenean duten eskarmentua ezagutu. Enpresa eratzeke une desberdinetan dauden pertsonak ezagutu.

- Martxoaren 25a. Ordutegia: 16:00etatik 19:00etara. CEIN

Topatu zure lekua merkatuan

Enpresa merkatuan kokatzen lagunduko duen enpresari buruzko lehen hausnarketa estrategikoa egiten ikasi.

- Apirilaren 13a eta 15a. Ordutegia: 16:00etatik 19:00etara. CEIN

Salmentarako gakoak: nire negozioaren arrakasta

Eraginkortasunez saltzeko, eta lehiakortasunari (hobetzeko aukera gisa hartuta) beldurra galtzeko tresnei buruzko ezagutzak lortu. Enpresa eratuta, prestakuntza-jarduera banakako tutoretza-saioekin osatuko litzateke (4 ordu enpresa bakoitzeko).

- Apirilaren 20a eta 21a / Urriaren 28a eta 29a. Ordutegia: 9:30etik 14:30era. Nafarroako Ganbera

Monográfico: La investigación de mercados para un proyecto innovador *

Aprender a realizar una investigación de mercados que me facilite la toma de decisiones de mi empresa innovadora y que tenga en cuenta tanto los recursos habituales como los recursos on line.

- 20, 22, 27 y 29 de Abril. Horario de 16:00 a 19:00. CEIN

Cómo fijar precios a mis productos y servicios

Aprender a definir y concretar las políticas de precio.

- 28 de Abril / 6 de Octubre. Horario de 9:30 a 12:30. Cámara Navarra

Monográfico: Cómo desarrollar una estrategia de comunicación eficaz de una empresa innovadora *

Comprender el sentido estratégico de la comunicación para la empresa. Adaptar los mensajes de comunicación al perfil de los clientes. Conocer todos los recursos y soportes para la comunicación, tanto tradicionales como on line. Definir las bases de la estrategia de comunicación del proyecto.

- 10, 11, 13 y 18 de Mayo. Horario de 16:00 a 19:00. CEIN

Investigación de mercados

Aprender a realizar una investigación de mercados que facilite la toma de decisiones en la empresa.

- 8, 10, 15 y 17 de Junio . Horario de 16:00 a 19:00. CEIN

Monográfico: Estrategia comercial y habilidades comerciales para emprendedores/as innovadores/as *

Aprender a elaborar y ejecutar el plan comercial de mi empresa y constatar su importancia. Conocer las distintas acciones que pueden formar parte de un plan comercial y reflexionar sobre cuales se adaptan a cada proyecto individual. Elaborar un plan comercial básico para la empresa.

- 23, 24, 25 y 26 de Agosto. Horario de 9:30 a 13:30. CEIN

Plan Comercial

Aprender a elaborar y ejecutar el plan comercial de la empresa.

- 5 y 7 de Octubre. Horario de 16:00 a 19:00. CEIN

GESTIÓN

Dudas más frecuentes en mis relaciones con Hacienda

Que el emprendedor sea consciente de qué responsabilidades tiene un empresario frente a Hacienda.

- 19 de Mayo. Horario de 9:30 a 13:30. Cámara Navarra

Informática básica para gestionar tu negocio

Aprender nociones básicas informáticas para llevar control de ingresos y gastos, envío de cartas o emisión de facturas.

- 25 de Mayo / 9 de Noviembre. Horario de 9:30 a 14:30. Cámara Navarra

Controla tus ingresos y gastos

Enseñar la importancia de controlar el negocio (ingresos, gastos y tesorería) aunque no llevemos nosotros las cuentas. Métodos que permiten ahorrar.

- 9 y 10 de Junio / 24 y 25 de Noviembre. Horario de 9:30 a 14:30. Cámara Navarra

¿Es rentable mi empresa?

Saber interpretar los estados económico-financieros para conseguir la rentabilidad de la empresa.

- 26 y 28 de Octubre. Horario de 16:00 a 19:00. CEIN

(* Dirigido a personas con proyectos de carácter innovador

Monografikoa: Merkatuen azterketa proiektu berritzaile baterako *

Nire enpresa berritzaileen erabakiak hartzea erraztuko dian, eta ohiko baliabideak eta on-line baliabideak kontuan hartuko dituen merkatuen ikerketa egiten ikasi.

- Apirilaren 20a, 22a, 27a eta 29a. Orduetgia: 16:00etatik 19:00etara. CEIN

Nola jarri prezioa nire produktuei eta zerbitzuei

Prezio-politikak definitzen eta zehazten ikasi.

- Apirilaren 28a/Urriaren 6a. Orduetgia: 9:30etik 12:30era. Nafarroako Ganbera

Monografikoa: Nola landu enpresa berritzaile baten komunikazio-estrategia eraginkorra *

Komunikazioak enpresarentzat duen izaera estrategikoa ulertu. Komunikazio-mezuak bezeroen profiltera egokitu. Komunikaziorako baliabide eta euskarri guztiak ezagutu, bai ohikoak, bai on-line. Proiektuaren komunikazio-estrategiaren oinarriak ezagutu.

- Maiatzaren 10a, 11a, 13a eta 18a. Orduetgia: 16:00etatik 19:00etara. CEIN

Merkatuen ikerketa

Enpresan erabakiak hartzea erraztuko duen merkatu-azterketa egiten ikasi.

- Ekainaren 8a, 10a, 15a eta 17a. Orduetgia: 16:00etatik 19:00etara. CEIN

Monografikoa: Merkataritza-estrategia eta gaitasunak, ekintzaile berritzaileei zuzendua *

Nire enpresako merkataritza-plana lantzen eta gauzatzen ikasi, eta horren garrantziaz jabetu. Merkataritza-plana osa dezaketen ekintzak ezagutu, eta horietatik banakako proiektura zein egokitzen diren hausnartu. Enpresarako oinarriko merkataritza-plana landu.

- Abuztuaren 23a, 24a, 25a eta 26a. Orduetgia: 9:30etik 13:30era. CEIN

Merkataritza-plana

Enpresako merkataritza-plana lantzen eta gauzatzen ikasi.

- Urriaren 5a eta 7a. Orduetgia: 16:00etatik 19:00etara. CEIN

KUDEAKETA

Ogasunarekiko harremanean ohikoak ditudan zalantzak

Ekintzaileak argi izan dezala enpresaburu batek zein erantzukizun dituen Ogasunarekiko.

- Maiatzaren 19a. Orduetgia: 9:30etik 13:30era. Nafarroako Ganbera

Zure negozioa kudeatzeko oinarriko informatika

Oinarriko informatika ezagutzak ikasi, sarrearen eta irteeren kontrola eramateko, gutunak nahiz fakturak igortzeko.

- Maiatzaren 25a / azaroaren 9a. Orduetgia: 9:30etik 14:30era. Nafarroako Ganbera

Kontrolatu zure diru-sarrerak eta irteerak

Negozioa kontrolatzeak duen garrantzia irakastea (diru-sarrerak, gastuak eta altxortegia), nahiz eta kontuak guk eraman ez. Aurrezteko bidea emanen diguten metodoak.

- Ekainaren 9a eta 10a / Azaroaren 24a eta 25a. Orduetgia: 9:30etik 14:30era. Nafarroako Ganbera

Errentagarria al da nire enpresa?

Egoera ekonomiko-finanzarioak interpretatzen jakin, enpresaren errentagarritasuna lortze aldera.

- Urriaren 26a eta 28a. Orduetgia: 16:00etatik 19:00etara. CEIN

(* Proiektu berritzaileak dituzten pertsonen zuzendua.



Asociación Navarra
de Empresas Laborales



Ayuntamiento de
Pamplona

Cámara
Navarra



Consorcio EDER



RED DE APOYO A LA CREACIÓN Y CONSOLIDACIÓN DE EMPRESAS DE NAVARRA.

NAFARROAN ENPRESAK SORTZEKO ETA FINKATZEKO SOSTENGU SAREA

Información e inscripción. Informazioa eta izen-ematea:

Cámara Navarra. C/General Chinchilla 4 Pamplona. Tel: 948 077 064
ventanillaunica@camaranavarra.com | www.camaranavarra.com

CEIN. Centro Europeo de Empresas e Innovación de Navarra. Pol. Ind. Mocholí.
Pza. CEIN 1-5 . Noain 31110 . T. 848 426 050
formacion@cein.es | www.cein.es | www.aulaentrena.es

Fundación Gaztelán. C/ Las Provincias 6, bajo 31014 Pamplona-Iruña.
Tel. 948 136 020 | autoempleo1@gaztelan.org | www.gaztelan.org